



Programa
**Referral
Partners**

We are numia



Scotiabank

Macro

Allianz

FUNDACIONES
GRUPO-PETERSEN G-P

El Palacio de Hierro

NESPRESSO

MAPFRE

farmacity

SanCorSalud
Grupo de Medicina Privada

vanti

Fundación
Santa Fe de Bogotá

Santander

Buenos
Aires
Ciudad

POPULAR

HDI
Seguros

STELLANTIS

PENSIONISSSTE

BanESCO

eurolfins

andes
salud

petco

¿Qué es el programa de **Partner Referral**?

Es una iniciativa dirigida a:

✓ **Organizaciones**

✓ **Profesionales**

Que desean ampliar su propuesta de valor, generando nuevas oportunidades comerciales a través de la referenciación de potenciales clientes calificados.

Como Partner Referral, **tu rol será clave**

Actuarás **como nexo comercial**, identificando y conectando **potenciales clientes** con nuestras soluciones.

A partir de allí, nosotros nos encargamos de todo el proceso:



Preventa



Soporte



Implementación



Gestión integral del cliente

¿Cómo funciona?

1

Identificas una oportunidad

Detectas un prospecto con una necesidad alineada a nuestras soluciones.

2

Referes el contacto

Nos compartes los datos y contexto de la oportunidad a través de nuestro formulario y coordinamos juntos la reunión.

3

Nosotros gestionamos el proceso

Desde la preventa hasta la entrega del servicio, incluyendo soporte, capacitación e implementación.

4

Recibes tu comisión

Si el negocio se concreta, accedes a una comisión.

¿Cómo convertirse en
Referral partner de Numia?



Requisitos



Firma del acuerdo de colaboración y confidencialidad



Posibilidad de realizar facturación.



No se requiere conocimiento técnico.



Acercar oportunidades de negocio concretas, proveyendo contexto sobre el cliente y sus necesidades, y participando activamente en las instancias iniciales de reunión.



Capacitación en el Portfolio de Soluciones Numia

¿Cómo comenzar?

1

Te registras
como partner
referral

2

Firmas
el acuerdo
de colaboración

3

Recibes
acceso a
Materiales y
capacitación

4

Comienzas
a generar
oportunidades
y comisiones



Gracias!

Hablemos

 numia

 @wearenumia

 numia.co